



Die develogic GmbH ist ein mittelständisches, international ausgerichtetes Unternehmen, welches auf die Realisierung von Projekten im Bereich Meerestechnik spezialisiert ist. Neben unserem Hauptsitz in Hamburg haben wir eine Zweigniederlassung in Bergen/Norwegen.

Wir entwickeln und vertreiben eigene Produkte für Anwendungen in der Meerestechnik, Ozeanographie und Offshore Rohstoffförderung. Darüber hinaus liefern wir kundenspezifische Komplettlösungen für die Datenerfassung, -übertragung und -auswertung im zuvor beschriebenen Umfeld. Hierfür entwickeln und produzieren wir sowohl die Software als auch die Elektronikbaugruppen und Mechanikkomponenten überwiegend im Haus.



develogic GmbH  
subsea systems  
Hammer Deich 70  
20537 Hamburg  
Germany

Phone: +49 40 98 26 25 13  
[www.develogic.de](http://www.develogic.de)

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Hamburg eine/n

## Key-Account & Sales Manager (m/w/d)

### Ihre Aufgaben bei uns:

- Betreuung unserer Kunden und weltweiter Vertrieb unserer Produkte
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Neukundengewinnung
- Ansprechpartner für unsere internationalen Vertriebspartner
- Teilnahme an Ausschreibungsverfahren sowie Mitarbeit bei der Angebotserstellung
- Organisation und Durchführung von Produktpräsentationen, Workshops und Messeauftritten
- Erstellung von Vertriebs- und Marketingkonzepten
- Marktanalysen
- Vertriebsplanung
- strategische Mitarbeit bei der Weiterentwicklung unseres Produkt- und Dienstleistungsportfolios

### Sie passen zu uns, wenn Sie

- umfassendes technisches Verständnis besitzen und damit die Vorteile unserer Produkte vermitteln können
- Kunden- und Serviceorientiert sind sowie
- überzeugend und argumentationsstark auftreten.

### sowie folgende Voraussetzungen erfüllen:

- Sie besitzen ein abgeschlossenes Studium und Erfahrung im Vertrieb komplexer technischer Systeme - Vorzugsweise im Umfeld Meerestechnik
- daneben verfügen Sie über fundiertes kaufmännisches Wissen.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Organisationsfähigkeit und sind in der Lage strategisch und langfristig zu planen.
- Sie agieren zielorientiert und strukturiert,
- besitzen Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungssicherheit, verfügen über sehr gute Englischkenntnisse und
- Sie arbeiten gern kooperativ und flexibel in einem internationalen Team.

### Wir bieten Ihnen dabei

- kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien sowie Dynamik und Kompetenz in anspruchsvoller Technik
- eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung und Chancen zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgaben in einem attraktiven Arbeitsumfeld
- direkten Einfluss auf die Entwicklung neuartiger Produkte und Systeme
- unsere offene „Du-Kultur“ in einer angenehmen und motivierenden Teamatmosphäre

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen! Ihre Unterlagen inklusive Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte vorzugsweise per E-Mail an Frau Franziska Beckmann: [bewerbung@develogic.de](mailto:bewerbung@develogic.de)